1968 NEDERLAND 2018

NEDERLAND

Geachte relatie,

Het doet me enorm veel plezier om u, met dankbaarheid en gepaste trots, en namens al mijn collega's, dit feestelijke jubileumboek aan te bieden. K.I.M. Nederland is al 50 jaar partner en toonaangevend specialist in isolatie-systeembouw. Een mijlpaal die gevierd mag worden. Dat doen wij graag met u.

Op 1 september 1968 richtte mijn vader Jan Reinders, met uiteraard de ondersteuning van mijn moeder, de Koel Isolatie Maatschappij Nederland (K.I.M. Nederland) op. In 1981 maakten we de overstap van het traditioneel isoleren naar isolatie-systeembouw. Sindsdien zijn wij gespecialiseerd en toonaangevend in het adviseren en realiseren van koel- en vriescellen en overige geconditioneerde ruimten in met name de food-, distributie- en logistieke sector.

Op 1 mei 1996 nam ik de zaak over. In 2011 vergezelden Gerard Striekwold (financieel directeur) en Elbert-Jan Drieënhuizen (commercieel directeur) mij als mede-eigenaren. Successen behaal en vier je immers niet alleen. Dat doe je samen. In 2013 overleed mijn vader. Ondanks het feit dat hij al lange tijd niet meer werkzaam was voor de firma, was zijn overlijden een enorm gemis. Hij was en bleef tot het laatst betrokken als ambassadeur van ons bedrijf. Het verlies motiveerde ons ook. Wij bouwen met ons team aan een mooie onderneming welke ooit door hem is gestart.

Prachtig vind ik het om dag in dag uit iets waardevols te kunnen betekenen voor onze relaties. Het is fantastisch om te zien dat u dit waardeert. Ik wil u bedanken voor uw loyaliteit. Want zonder u geen 50 jaar K.I.M. Nederland.

Veel leesplezier.

Han Reinders,
Algemeen directeur K.I.M. Nederland B.V.

“Successen vier je niet alleen, dat doe je samen”

K.I.M. Nederland 50 jaar

Al 50 jaar K.I.M. Nederland.
Een prestatie om trots op te zijn.
In 1968 richtte Jan Reinders de Koel Isolatie Maatschappij Nederland op. Sinds 1996 staat zijn trotse zoon Han Reinders (algemeen directeur) zelfstandig aan het roer. Na een lange periode van hard werken, met de bijbehorende groei van de onderneming, stelt hij Gerard Striekwold en Elbert-Jan Drieënhuizen in de gelegenheid om een deel van de aandelen over te nemen. Het drietal blikt terug op de mijlpalen.

De mijlpalen

Han Reinders: “Jarenlang werkte mijn vader, Jan Reinders, in een kurkfabriek. Daar leerde hij over de ins & outs van traditionele isolatie. Op 1 september **1968** kreeg zijn ondernemerszin de overhand en startte hij, met de nodige ondersteuning van mijn moeder, zijn eigen bedrijf. Het was het begin van de Koel Isolatie Maatschappij Nederland (K.I.M. Nederland) en het traditioneel isoleren van koel- en vriescellen. Jan Reinders begon in een kamertje in Arnhem, maar bemachtigde al snel een eigen kantoor met magazijn nabij Apeldoorn. Hij begon klein met het isoleren van kleine cellen, met het uit Portugal geïmporteerde isolatiemateriaal kurk. De klanten in die tijd waren met name buurtsupers, slagers en groentewinkels.

Gerard Striekwold: “Op 1 mei **1978** kwam ik in dienst. Op mijn eerste werkdag verscheen ik in driedelig pak op de zaak. Ik mocht direct de bouw op om vrachtwagens te lossen. Dat gaf wel aan hoe de zaken in elkaar staken. Iedereen helpt mee en niemand voelt zich ergens ‘te goed’ voor. Na een week vond ik die nette verschijning dan ook wel mooi geweest. Al snel kregen Jan en ik een hechte band. Op kantoor nam ik na verloop van tijd het gehele administratieve pakket op me. Daar kreeg ik de vrijheid en verantwoordelijkheden waarnaar ik zocht. Ik wist al snel; hier zit ik op mijn plek.”

Han: “In **1981** maakten we de overstap van het traditioneel isoleren naar isolatie-systeembouw. Het isolatiesysteempaneel kwam op de markt en mijn vader sprong daar slim op in. Het bleek een schot in de roos. Sindsdien zijn wij gespecialiseerd

en toonaangevend in de bouw van koel- en vriescellen en overige geconditioneerde ruimten in de food-, distributie- en transportsector.

In **1987** kwam ik als zestienjarige voor het eerst bij mijn vader op de loonlijst. Een logisch gevolg, want veel van mijn vrije tijd bracht ik door met mijn vader. Als klein kereltje kroop ik al door de gangen van de zaak. Iedere vrije woensdagmiddag pikte mijn vader me op en nam mij mee naar K.I.M. Daar had ik de tijd van mijn leven. Ik ontdekte, verkende en leerde de medewerkers erg goed kennen. Dit was mijn familie."

Gerard: "In de loop der jaren bleek dat K.I.M. Nederland een gezonde club was. In het begin wat conservatief, maar dat was toen niet zo erg. Het werd drukker en drukker. We pakten alles aan. We regelden wat we konden regelen en kregen we het niet geregeld, dan staken we zelf de handen uit de mouwen. Ook Jan. Doordeweeks, 's avonds of in het weekend, dat maakte ons eigenlijk niets uit. K.I.M was het kindje van Jan, maar werd dat ook steeds meer van mij. Na 12,5 jaar in dienst brak voor mij dan ook een belangrijk moment aan. In **1990** zei Jan me: Gerard, jij zult het bij ons altijd goed hebben. Hij benoemde me toen tot adjunct directeur."

Han: "In **1990** liep ik stage bij toeleveranciers in Duitsland. Daar maakte ik me het vak nog meer eigen. Terug in Nederland richtte ik mijn eigen bedrijfje in isolatiedeuren op. Het bleek een doorslaand succes. Die deuren voegden we later dan ook toe aan het K.I.M. Concept. Het 'sluitstuk' van een sterk staaltje techniek. Mijn vader schouwde dit alles vanaf de zijlijn aan en vroeg me op een dag; jongen, wat wil jij in de toekomst? Over

Gerard Striekwold

Werkt bij K.I.M. Nederland sinds: **1978**
Zet zich in als: **Financieel directeur**
Is enthousiast over: **de prachtige jaren waarin hij K.I.M. Nederland met Jan én Han tot een succes maakte**

"Op mijn eerste werkdag verscheen ik in driedelig pak. Direct kon ik de bouw op om vrachtwagens te lossen"

dat antwoord hoefde ik niet lang na te denken. Ik wilde de zaak voortzetten. In **1992** kon ik een kwart van de aandelen overnemen.

In **1995** werd mijn vader ziek. Na een dag onderzoek in het ziekenhuis, kregen wij te horen dat het weleens fout af zou kunnen lopen. Ik moest naar de notaris en regelde, met goedkeuring van mijn vader, de bevoegdheid om beslissingen te mogen nemen. Wonder boven wonder kwam het goed met mijn vader, alhoewel hij nooit meer zijn oude krachten terugkreeg. Maanden was hij uit de running. Ik was toen 24 jaar oud. Ik zei tegen Gerard: We moeten gas geven, er samen voor de volle honderd procent voor gaan. Mijn vader kan het niet, maar wij wel. Wij gaan laten zien uit welk hout wij gesneden zijn. Zo gezegd, zo gedaan.

Na een maand of acht kwam mijn vader weer op de zaak. We hadden inmiddels behoorlijk geïnvesteerd, onder meer in automatisering en een eigen zetterij. Je kunt wel zeggen dat er een frisse wind blies door het bedrijf. Mijn vader, toch een behoorlijke controlfreak, zag de positieve effecten van deze nieuwe aanpak en zei me: als je het wil hebben jongen, neem het dan over. Dan gaan we kijken of het lukt. Op 1 mei **1996** tekende ik en was de totale overname een feit."

Gerard: "Deze overname kwam precies op het juiste moment. Jan was wat conservatiever, wat meer behouden. Han en ik zagen mogelijkheden voor groei, wij voelden dat er meer zat in de markt. Wij wilden groeien en dat deden we. Ik weet nog dat ik tegen mijn vrouw zei: als het zoontje van de baas de kantjes eraf loopt, stap ik op en ga ik iets anders ondernemen. Maar doet hij

Han Reinders

Werkt bij K.I.M. Nederland sinds: **1987**
Zet zich in als: **Algemeen directeur**
Is enthousiast over: **het voortzetten van het levenswerk van zijn vader**

"Op een dag vroeg mijn vader mij; jongen, wat wil jij in de toekomst?"

het goed, dan steun ik hem door dik en dun. Zo geschiedde. We pakten grotere projecten op. We maakten korte metten met ons imago als conservatieve en traditionele isoleerder. We toonden lef en pakten in iedere sector een groot project op om te laten zien waar we toe in staat waren. Dat pakte goed uit. K.I.M. Nederland kreeg naam en groeide."

Elbert-Jan Drieënhuizen: "Als ik mensen vertel over mijn loopbaan bij K.I.M. Nederland, zijn de reacties altijd vol verbazing. Een bijzondere samenloop van omstandigheden. In afwachting van een sollicitatieprocedure voor een andere baan kon ik niet lang stilzetten en meldde ik me bij het uitzendbureau. Dat was in april **1992**, nu 26 jaar geleden. Bij K.I.M. Nederland kon ik direct terecht als traditioneel isoleerder. Na een aantal jaren in de breedste zin 'het vak' geleerd te hebben, vroeg Han of ik ambities had om de verkoop in te gaan. Een hele overstap. Van de praktijk, naar de theorie. De, in die tijd, verplichte stropdas ging nog weleens wringen.

Mijn praktijkervaring hielp mij echter enorm om de klanten van het juiste advies te voorzien en calculatie technisch de juiste inschattingen te maken. In **2009** besloot Han om Gerard en mij meer bevoegdheden te geven. Gerard als financieel directeur en ik als commercieel directeur. Twee jaar later staken we de koppen bij elkaar en kwamen we tot een unieke combinatie. Drie afzonderlijke aandeelhouders die elkaar perfect aanvoelen en ondersteunen. Han en ik op het commerciële vlak, en Gerard financieel. Als commercieel duo gaan Han en ik regelmatig samen naar bestaande en nieuwe relaties. Een mooie combi, die zelfs vriendschappelijk te noemen is. Dat gaat al decennia goed.

VIAVAC VACUUM LIFTING

Hijsen
Keren
Kantelen...

...met de vacuümheffers van VIAVAC monteert u alle soorten panelen.

- **Versnelt de montage**
- **Bespaart personeelskosten**
- **Verbetert de werkomstandigheden**
- **Voorkomt beschadigingen**
- **Voldoet aan alle veiligheidseisen**

Huren, een goede optie!

Naast koop is huur een vaak gebruikte mogelijkheid om van de voordelen van de VIAVAC apparaten te profiteren. Wij beschikken over een ruime huurvloot waardoor vrijwel altijd het door u gewenste apparaat beschikbaar is.

Bezoek onze website voor meer informatie.
Of bel direct: 0348 - 449 660

Smart lifting solutions

VIAVAC.NL

Rudde dakbedekking

Rudde Dakbedekking: de complete zorg voor uw dak

U wilt de zorg voor uw dak compleet uit handen geven aan een betrouwbare partner? Rudde Dakbedekking ontzorgt en verzorgt. Ook voor onderhoud en renovatie door speciaal daarvoor opgeleide vakmensen bent u bij ons aan het juiste adres.

U kunt bij ons terecht voor de volgende soorten daken:

- Bitumen dakbedekking
- Kunststof PVC, TPO, Rephanol en EPDM dakbedekking
- Groen- en terrasdaken
- *Space*Daken

Vestiging Nijverdal
Fuutweg 7
7442 CL Nijverdal

T. 0548 – 61 89 55
E. info@rudde.nl

Vestiging Den Bosch
Weerdskampweg 9
5222 BA Den Bosch

T. 073 – 64 47 349
E. info@rudde.nl

Vestiging Tynaarlo
Handelsweg 10
9482 WE Tynaarlo

T. 0592 – 61 43 44
E. info@rudde.nl

Elbert-Jan Drieënhuizen

Werkt bij K.I.M. Nederland sinds: **1992**
Zet zich in als: **Commercieel directeur**
Is enthousiast over: **nieuwe kansen, innovatie en een gouden toekomst voor K.I.M. Nederland**

"Ons specialisme in de koel- en vries sector zal altijd het verschil blijven maken"

Desalniettemin waren de eerste jaren van deze nieuwe combinatie spannend te noemen. De crisis brak aan en de werkvoorraad nam af. Onze loyale en trouwe relaties zorgden er mede voor dat er geen gedwongen ontslagen vielen. Door ook over de grens te kijken, pakten we in die periode projecten in Zweden, Noorwegen, Engeland en Marokko aan. Dat vergde uiteraard de nodige aanpassingen en flexibiliteit van de medewerkers. In **2012** zetten we onze eerste stap naar een nieuwe manier van bouwen. De realisatie van volautomatische vrieshuizen, oftewel Silobouw. Met deze manier van bouwen heeft de eindgebruiker het meeste opslagrendement op een beperkt bouwperceel. Het eerste Silo vrieshuis realiseerden we in Rheine in Duitsland. Met deze order stonden we op de kaart als bouwer van het grootste vrieshuis van heel Duitsland. Daarna volgden er snel meer in Bergen op Zoom, Zweden en Lelystad."

Han: "In **2013** brak een bijzonder verdrietig moment voor ons aan. Mijn vader en grondlegger van ons prachtige bedrijf overleed. Dit verdriet ging door merg en been, maar motiveerde ook. Gerard, Elbert-Jan en ik voelden ons standvastiger dan ooit om van het levenswerk van mijn vader een doorslaand succes te maken. Die gedrevenheid zie je terug in de successen van de afgelopen jaren. We groeiden enorm. Het gaat goed met K.I.M. We investeerden in innovatie en personeel. K.I.M. is dan ook klaar voor de toekomst!"

Elbert-Jan: "Wij hebben een uniek en specialistisch vak. En heel gevarieerd. Met bijzondere klanten in een bijzondere sector. Van groenteman tot multinational. Nationaal en internationaal. Ons specialisme in de koel- en vries sector zal altijd het verschil blijven maken. Daar werken we met z'n allen keihard aan."

Een familiebedrijf met bezieling

K.I.M. Nederland is partner en toonaangevend specialist in isolatiesysteembouw. In heel Nederland en op aanvraag in het buitenland bouwen wij koel- en vriescellen en overige geconditioneerde ruimten voor bedrijven in de food-, distributie- en transportsector. Onze langjarige historie in vakmanschap en knowhow vormt onze toegevoegde waarde en geeft ons voorsprong. Zowel in de adviesfase als in het vakkundig uitvoeren van een opdracht. Han Reinders: “Wij werken efficiënt en innovatief en altijd met bezieling.”

“Hoor je het kloppen? Dat is het K.I.M. hart!”

Familiebedrijf met bezieling

Han: “Binnen onze organisatie klopt iets; dat is het K.I.M. hart. Onze mensen werken met bezieling. Door hun aderen stroomt blauw bloed, dat is het K.I.M. bloed. Overdreven? Nee, niet echt. Onze mensen werken met plezier en passie en anders niet. Als wij iets bouwen voor een klant dan doen wij dat omdat wij dat leuk vinden. Wij bouwen voor een ander alsof we voor onszelf bouwen. Wij gaan voor betrokkenheid en persoonlijk contact. Niet alleen ‘even snel’ telefonisch of per mail, maar face tot face. Bij K.I.M. werken we met de grootste ploeg monteurs van Nederland. Dat is onze kracht. We vinden het belangrijk dat onze mensen voor onze normen en waarden staan. Dat zij het K.I.M. hart voelen kloppen.”

Het beste van het beste

Elbert-Jan Drieënhuizen: “Wij selecteren alleen de allerbeste producten. We kijken uiteraard naar zaken als duurzaamheid en milieu. Producten met de hoogste isolatiewaarde hebben altijd een pre. Wij staren ons niet blind op de dikte van isolatiemateriaal, maar op de prestaties van het product. Daarin zijn wij vooruitstrevend. Daar plukt de klant de vruchten van.”

Onze isolatiepanelen

K.I.M. Nederland is de grootste verwerker van geïsoleerde wand- en dakpanelen van Nederland op het gebied van geconditioneerde ruimtes. Wij leveren brandvertragende PIR-panelen, onbrandbare isolerende Steenwolpanelen en momenteel veel van het ongeëven-aarde QuadCore schuim, met de hoogst mogelijke verkrijgbare isolatiewaardes. Dit realiseren wij samen met ISOCAB, producent van wereldfaam.

KOELCEL

“Wij bouwen voor een ander alsof we voor onszelf bouwen”

Onze deuren

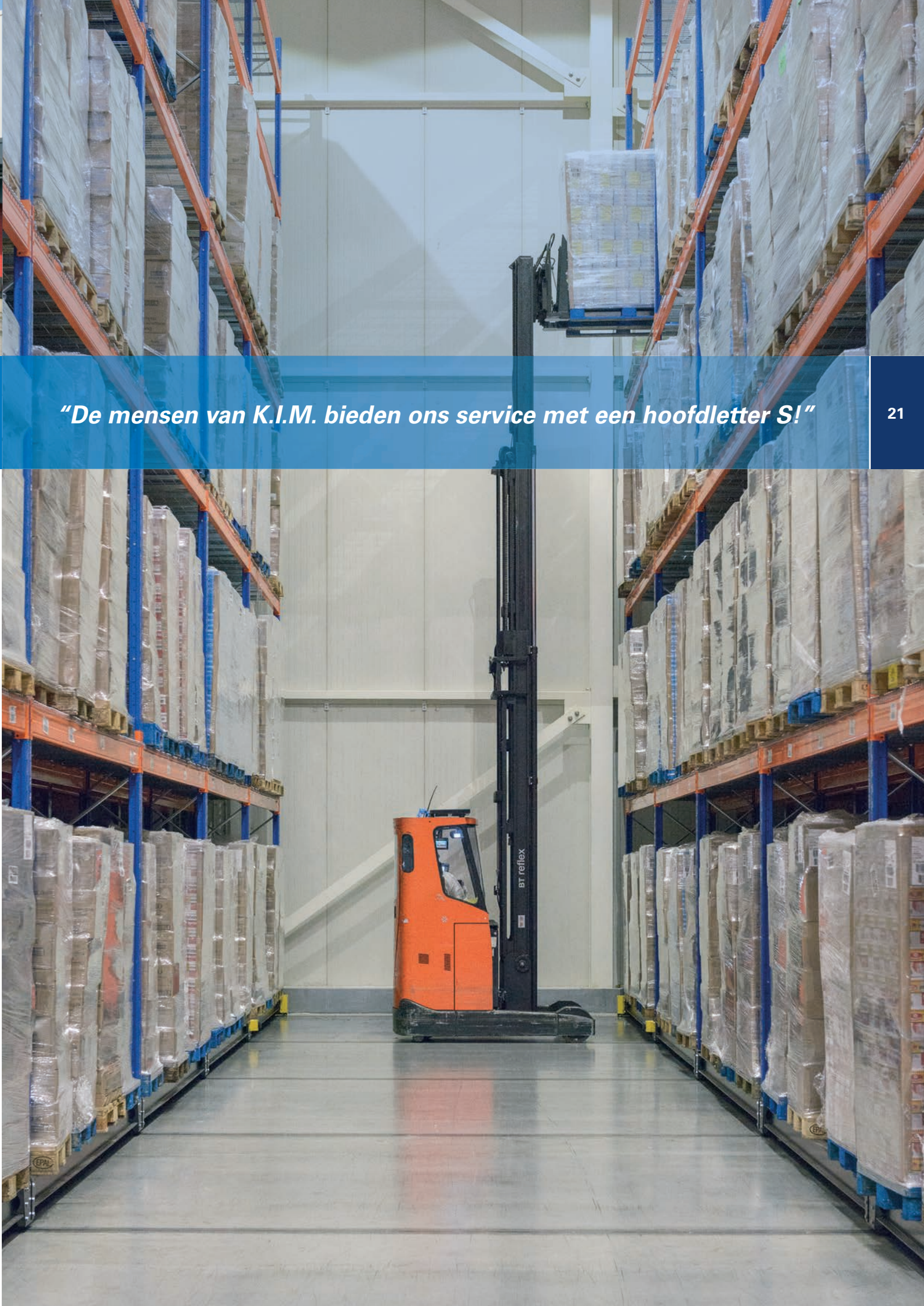
Bij de bouw van een koel- of vriescel en verwerkingsruimte is de montage van de isolerende deur de kroon op het werk. Die deur is ons visitekaartje, zowel technisch als qua afwerking. Wij gaan voor optimale bewaarcondities, snelheid van transport, bedieningsgemak, hygiënische zekerheid, veiligheid en hoge isolatiewaarde.

Onze mensen

Han: “Om onze goede naam en kwaliteit te waarborgen, zijn onze medewerkers uiterst belangrijk. Op elk niveau. Dat begint al op de werkvoorbereiders- en tekenafdeling. Na iedere opdracht, worden de tekeningen voor de klant en de montage tot in detail uitgewerkt. Desgewenst in 3D om nog beter te kunnen visualiseren en eventuele fouten tot een minimum te reduceren. Onze eigen montageafdeling zorgt voor de perfecte uitvoering én de zeer belangrijke communicatie tussen klant en projectbegeleider. Veel klanten spreken hun voorkeur uit voor de montageploeg. Dat zegt wel iets.”

Gedeelde normen en waarden met Vice Versa

Vice Versa levert koel-vries logistiek; door mensen voor mensen. Als logistieke dienstverlener biedt deze organisatie toegevoegde waarde op drie vlakken: koel- en vriestransport in de gehele Benelux en grensstreken van Duitsland, een modern koel- vrieshuis met een capaciteit van ruim 35.000 palletplaatsen én een krattenwasserij, waar Vice Versa dagelijks zo'n 40.000 kratten reinigt. K.I.M. Nederland levert Vice Versa de vriespanelen en verzorgt de bouw van haar vrieshuizen. Tonnie van den Boogaard, algemeen directeur: "Bij Vice Versa staan wij voor afspreken waar je naar toe gaat en daar naar toe gaan waar je hebt afgesproken. Niks meer, niks minder. Zo werken wij ook samen met K.I.M. Nederland; eerlijk, open en duidelijk."



“De mensen van K.I.M. bieden ons service met een hoofdletter S!”

Tonnie van den Boogaard

Werkt bij Vice Versa sinds: **1985**
Zet zich in als: **Algemeen directeur**
Is enthousiast over: **koel-vries logistiek; door mensen voor mensen**

"Han biedt mij een klankbord, hij weet van de hoed en de rand"

Service met een hoofdletter S

“Onze samenwerking gaat al heel wat jaren terug. In 2003 ontmoetten wij K.I.M. Nederland op een logistieke beurs. We deden toen alleen nog in koelvries-transporten en wilden, om ons beter te positioneren in de koelvriesmarkt, tevens een koelvrieshuis realiseren. Wij zochten naar een partner en vonden K.I.M. Ik maakte kennis met Han, zijn aanpak beviel mij wel. Wij spraken, en spreken nog steeds, dezelfde taal. Het DNA van onze bedrijven loopt behoorlijk synchroon; wij delen dezelfde normen en waarden. Afspraak is afspraak en de omgang persoonlijk en direct. Natuurlijk slaan wij ook weleens met de vuist op tafel en gaan er soms wat kleine dingen mis, we spreken hier immers wel over de bouw. Toch lossen wij altijd alles samen naar tevredenheid op. Ik weet dat de mensen van K.I.M. mij nooit in de steek laten. Zij gaan tot het gaatje, lossen eventuele foutjes keurig op en stoppen pas als een project ook echt af is. Kortom; service met een hoofdletter S.

Klankbord

Wanneer wij bij Vice Versa een nieuwe vriescel of koelruimte aanleggen, bellen we K.I.M. Sinds jaar en dag vertrouwen wij op deze samenwerking. Onlangs pakten we, op aanvraag van een klant, samen een andersoortig project op; de bouw van een pand voor productie en verpakkingen van vegetarische producten. Zelf ben ik geen projectontwikkelaar dus ik trok Han aan zijn jasje. Hij bood mij een klankbord voor de ontwikkeling van dit pand, wist van de hoed en de rand, daar waar het ging om het bouwen van geconditioneerde ruimtes zowel in koel- als vriesuitvoering. Deze samenwerking verliep zeer prettig. Han is pragmatisch ingesteld en denkt actief mee over efficiëntie en kwaliteit. Dat biedt absolute meerwaarde.”

25.000 m² voor HANOS

In 1975 opende de allereerste HANOS groothandel zijn deuren: HANOS Apeldoorn. Sinds deze opening groeide HANOS uit tot een internationale totaal-groothandelsorganisatie met zeventien vestigingen in Nederland en twee vestigingen in België. Rob Kuijpers, hoofd algemene zaken: "In 1990 verzorgde K.I.M. Nederland onze verbouwing in Apeldoorn. Een flinke klus en het begin van een vruchtbare samenwerking."

Dynamische foodindustrie

"Vanuit HANOS bieden wij horecabenodigdheden, maar ook culinaire inspiratie en kennis onder één dak. Een plek waar ambacht en gastronomie samenkomen. Al veertig jaar opereren wij als groothandel in een dynamische wereld. In al die tijd zijn trends gekomen en gegaan. Wij zijn er heel erg trots op dat wij

“Never change a winning team!”

ondernemers in de horeca, zorg en foodservice bij mogen staan om al deze ontwikkelingen te duiden en ze te ondersteunen bij hun bedrijfsvoering op alle manieren die binnen onze mogelijkheden vallen. Dat kunnen wij echter niet zonder de steun van onze partners, waaronder K.I.M. Nederland.

25.000 m²

In 2015 realiseerde K.I.M. Nederland, in samenwerking met Heembouw, op het bedrijventerrein Ypenburgse Poort in Delft een nieuwe vestiging voor HANOS. Dat betrof een behoorlijk project; een zelfbedieningsgroothandel van 25.000 m² groot, met een bovenverdieping van nog eens 7.000 m². Waarom wij keer op keer kiezen voor K.I.M.? Weet je, de samenwerking is gewoon goed. Deze relatie gaat al jarenlang terug. In onze panden maken wij natuurlijk ontzettend veel gebruik van de diensten van K.I.M. Waarom voor een ander kiezen als je goede ervaringen hebt met je huidige onderaannemer? Ik zeg regelmatig; never change a winning team!

Hart voor de zaak

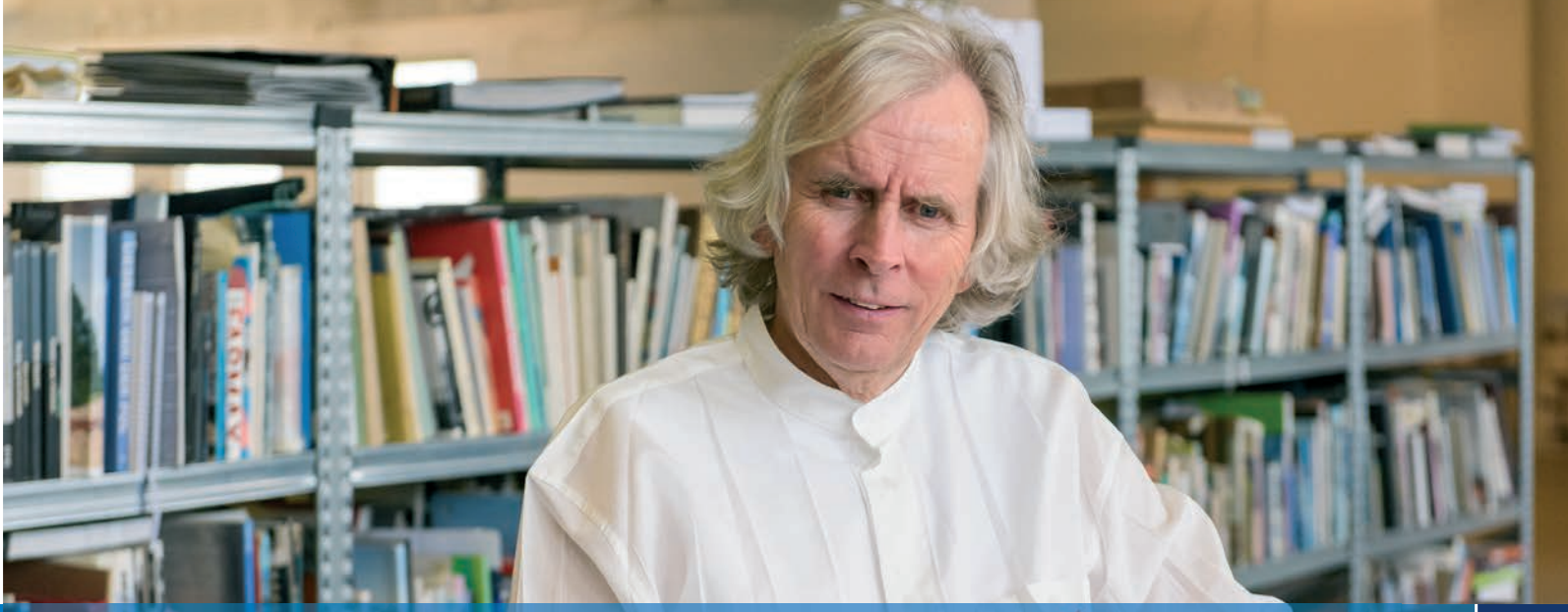
Wat betreft start bouw en oplevering ervaren wij bij HANOS altijd redelijk wat druk op de ketel. In korte tijd moet ontzettend veel werk worden verzet. De mensen van K.I.M. weten dat. Zij spelen daar prima op in, met kwalitatief goed materiaal en realistische prijzen. Han ken ik al sinds dag één van onze samenwerking. Wat een harde werker is dat. Tijdens een verbouwing in Zwolle kampten we met een oude vriescel. Er moest veel werk verzet worden om alles op tijd af te krijgen. Han en zijn vader Jan beulden, directie of niet, zelf net zo lang met de aanwezige monteurs mee, totdat de klus geklaard was. Dat vond ik zo ontzettend mooi om te zien. Dat noem ik nou echt hart voor de zaak hebben."

Rob Kuijpers

Werkt bij HANOS sinds: **1985**
Zet zich in als: **Hoofd algemene zaken**
Is enthousiast over: **hart voor de zaak hebben**

"Directie of niet, Han en Jan beulden net zolang mee totdat de klus geklaard was"

20 Jaar passie met Bessels architekten & ingenieurs



“Liefde op het eerste gezicht? Absoluut niet!”

Bessels architekten & ingenieurs is een fullservice bureau voor architectuur, engineering en bouwmanagement van industriële en logistieke projecten, kantoren, winkels, winkelcentra en woningen. Zo’n 80 procent van het werk haalt Bessels uit de foodindustrie.
Herman Bessels, algemeen directeur:
“We richten ons sterk op architectuur én kennismanagement. Wij knopen een specifiek probleem aan een specifieke deskundige. Hebben we een milieuprobleem, dan halen wij de allerbeste milieudeskundige in huis, kampen we met een brandveiligheidsissue dan werken we alleen samen met dé specialist binnen dat vakgebied en gaat het over isolatiesysteembouw, dan bellen we K.I.M. Nederland.”

Kom langs en bewonder:

De nieuwe Mercedes-Benz Sprinter!

De nieuwe Sprinter is al te bestellen **vanaf € 20.990.***

Mercedes-Benz
Vans. Born to run.

*Exclusief BTW en BPM.

Wensink aangenaam
Apeldoorn Sint Eustatius 2, 7333 NX, tel. 055 - 538 9389.
www.mb-wensink.nl, info@wensink.nl

DB®
De Bie Reclame

Gevel*reclame* > **Licht***reclame* > **Auto***belettering* >
*Be***wegwijzer***ing* > *Reclame***borden** > *Span***doeken**

> *www.***debie-reclame***.nl*

Stadhoudersmolenweg 86 | Apeldoorn
T *055* **5 761 716** | E *info@***debie-reclame***.nl*

‘Innovative Aluminium Solutions’

HYDRO
Infinite aluminium
www.hydroextrusions.com

VELDHUIS ADVIES

ONBEZORGD ONDERNEMEN

We geven advies op het gebied van verzekeringen, hypotheken, pensioenen, arbeidsongeschiktheid en werknemersregelingen. Onze erkende adviseurs geven eerlijk advies en willen u graag helpen een totaalbeeld te creëren, voor uzelf en uw bedrijf.

Onze ambitie is om iedereen een beetje gelukkiger te maken. Dit doen we door uw financiële zorgen weg te nemen en rust en zekerheid te bieden. Zodat u kunt doen waar ú goed in bent: ondernemen!

www.veldhuisadvies.nl
T. 0578 - 699 789 | bedrijven@veldhuisadvies.nl

Herman Bessels

Werkt bij Bessels architekten & ingenieurs
sinds: **1980**
Zet zich in als: **Algemeen directeur**
Is enthousiast over: **innovatief samenwerken om bij de tijd te blijven**

"K.I.M. blijft wakker, stelt de vraag achter de vraag"

10 minuten ruzie

"Zo'n twintig jaar geleden maakte ik voor het eerst kennis met K.I.M. Nederland. Of dat liefde op het eerste gezicht was? Absoluut niet. Ik stond voor een zeer complexe klus; de bouw van een vriescel in 2,5 meter grondwater. Bij aanvang van dit project liep de aannemer met K.I.M. Nederland binnen. Toen kende ik Jan Reinders nog niet. Met zijn grijze haardos en dikke sigaar in zijn mondhoek. Vanwege een verschil van mening, en met de nodige koppigheid, barstte hij uit zijn vel. Tien minuten lang maakten we ruzie. De opdrachtgever kwam tussen beiden en stelde; 'goed, het is duidelijk wat jullie van elkaar vinden en wat jullie van elkaar verwachten. Dat houdt de samenwerking scherp. Aan de slag dus!' Zo gezegd, zo gedaan en we klaarden de klus. Na afloop van het werk, stapte Jan op me af. 'Herman, jou moet ik hebben', zei hij. 'Als jij in staat bent om mij op mijn vingers te tikken, kun jij dat bij anderen ook. Ik geef jou de opdracht voor het ontwerp van mijn nieuwe kantoorpand.' Dat was het begin van een ontzettend plezierige, gedreven en kwalitatief hoogstaande samenwerking, van twintig jaar lang.

Wakker blijven

In vele werken betrek ik K.I.M. Nederland al in een vroeg stadium, voor eerlijk en duidelijk advies. K.I.M. blijft wakker, dat houdt mij scherp. De mensen van K.I.M. vragen door en zoeken naar de vraag achter de vraag. Ik kan wel vragen om een auto met vierkante wielen, en negen van de tien partijen bieden mij die auto dan ook, maar K.I.M. niet. De professionals van K.I.M. vragen mij waarom ik om een auto met vierkante wielen vraag, als een auto met ronde wielen veel beter rijdt. K.I.M. houdt mij scherp en biedt mij de innovatie waarnaar ik zoek."

Onze kernwaarden

Betrokken

Bekwaam

Betrouwbaar

Betaalbaar

Prodoor Benelux BV

Schumanpark 127
7336 AS Apeldoorn

F. 055 5767516
T. 055 5767515

info@prodoor.nl
www.prodoor.nl

ProDoor
PREMIUM INDUSTRIËLE DEUROPLOSSINGEN

HET CREËREN EN REALISEREN VAN PREMIUM DEUROPLOSSINGEN IN DE LEVENSMIDDELEN INDUSTRIE

Over ons

Prodoor is een onafhankelijke en unieke onderneming dat actief is in de Benelux en Duitsland met zelfstandig opererende vestigingen. Dit met een hoge mate van klantgerichtheid op het gebied van premium deuroplossingen en technische installaties voor eindgebruikers in de levensmiddelenindustrie voorzien van een 24/7 service dienstverlening.

Van een standaard deurenbedrijf, via specialisme naar de wereld van creëren en realiseren waarin we intensief samenwerken met vastgoed ondernemers, projectontwikkelaars, architecten, engineers en gebouwpartners. Kortom de totaaloplosser voor doorgangen met industriële deuren in geconditioneerde productie en logistieke voeding omgevingen. Uniek vanwege haar volledige kwalitatieve assortiment van snelloopdeuren, koel-vriesdeuren, luchtdeuren, branddeuren, sectionaaldeuren en dockequipment in combinatie met haar expertise.

Ons advies

Steeds meer opdrachtgevers met koel- en vriesactiviteiten kiezen ervoor om zich te laten adviseren door specialisten. K.I.M. Nederland en Prodoor werken intensief samen op dit punt. Veel voorkomende problemen zijn te wijten aan een verkeerd gekozen industriële deur of een deuroplossing waarvoor vaak al in de ontwerpfase gekozen is. De negatieve uitwerking komt pas naar voren zodra de bedrijfsruimte in gebruik genomen wordt en dan is het helaas te laat om te herstellen. Het gevolg hiervan is hoge service- en onderhoudskosten welke met het verstrijken van de jaren extreem oplopen.

Industriele deuroplossingen zijn niet langer bijzaak maar juist hoofdzaak geworden. Het fundament, de wanden en het dak/plafond zijn de hoofdbestanddelen van het object dat uiteindelijk een statische vorm krijgt, maar de deuroplossingen in de doorgangen van het object bepalen of mens en product optimaal kunnen functioneren. Het gedetailleerd engineers van de juiste deuroplossing in relatie tot de technische levering en productiemogelijkheden dient dus door de voorschrijvende markt als hoofdbestanddeel opgenomen te worden bij de ontwikkeling.

Gelukkig huwelijk met Grolleman Coldstores

Grolleman Coldstores is een vertrouwd adres in de voedsel- en genotsmiddelenindustrie. Dit familiebedrijf is de complete dienstverlener voor bedrijven die hun producten willen laten verpakken, koelen, invriezen en/of opslaan. Samen met de aan de Grolleman Groep gelieerde bedrijven zoals Grolleman Douane Expediteurs B.V. en Grolleman Transport B.V. is de organisatie in staat een compleet pakket aan te bieden. Peter Kieftenbelt, technisch bedrijfsleider: “Wat K.I.M. Nederland allemaal voor ons doet? Je kunt beter vragen wat doet K.I.M. Nederland niet voor ons doet. Deze mannen lopen de deur bij ons plat.”

“Onze samenwerking zie ik als een huwelijk, wij weten precies wat we aan elkaar hebben”

Peter Kieftenbelt

Werkt bij Grolleman Coldstores sinds: **2000**
Zet zich in als: **Technisch bedrijfsleider**
Is enthousiast over: **een persoonlijke samenwerking en één op één contact**

"Niet ouwehoeren, maar gewoon aanpakken!"

Van binnen- tot buitenwerk

"Grolleman Coldstores is in de jaren zeventig opgericht door twee broers. Het bedrijf groeide en ik nam 1998 in Apeldoorn een bestaand bedrijf over. In 2000 werden plannen gemaakt om het bedrijf hier te vestigen en in 2002 zijn we gaan bouwen. Daar kwam K.I.M. Nederland om de hoek. Sindsdien verzorgt K.I.M. al ons paneelwerk. Van binnenwerk, tot buitenwerk en het bijwerken van beschadigingen. Wat er ook is, op K.I.M. kunnen wij altijd rekenen.

Getrouwd met K.I.M.

Onze samenwerking zie ik als een huwelijk. Ja, we hebben weleens een meningsverschil, maar weten te allen tijde wat we aan elkaar hebben. Zo is het altijd geweest en zo zal het ook altijd blijven. Slechts één keer in al die jaren tijd, ging er wat mis. Tijdens de storm van januari 2008 waaide er een hoek uit een vriescel. In het extreme weer mobiliseerde Han de benodigde mensen en materialen om de geleden schade te herstellen. Tot in de nachtelijke uurtjes waren hij en zijn team in touw. Die gedrevenheid, die passie; dat is mooi. Het spreekt ontzettend voor hem.

Vertrouwde gezichten

Bij Grolleman Coldstores zoeken wij voortdurend naar nieuwe oplossingen die de klant meer kwaliteit en gemak opleveren. Vanzelfsprekend werken wij slechts samen met partners die datzelfde doel nastreven. K.I.M. biedt ons panelen van de hoogste kwaliteit. Over het product ben ik zeer te spreken. Over de mensen trouwens ook. Wij werken vrijwel altijd met dezelfde professionals van K.I.M. samen. Vertrouwde gezichten en één op één contact, dat bevalt me wel. Deze jongens kennen ons en ons product. Al aan een half woord hebben zij genoeg. Dat werkt efficiënt en schakelt snel. Bij K.I.M. geldt niet ouwehoeren, maar gewoon aanpakken. Dat doen wij graag met deze partij. Ook de komende jaren. Zo staat er voor eind 2018 een uitbreiding van 10.000 m^2 op de planning. Wij zijn voorlopig dus nog wel even samen bezig."

Samen ‘jubileumvieren’ met Klaas Puul

"K.I.M. verlegde grenzen en zette een vooruitstrevende pellocatie weg in Marokko"

Klaas Puul viert dit jaar ook een feestje. Al vijftig jaar lang is Klaas Puul één van de meest toonaangevende producenten van verse visproducten in Europa. Van de vangst tot de levering bij de klant; Klaas Puul beheert het hele productie- en verwerkingsproces. Dankzij een hoogstaand productiesysteem en authentiek vakmanschap biedt Klaas Puul de allerhoogste kwaliteit in fruits-de-mer, rivierkreeft, gerookte zalm én natuurlijk garnalen. Martin Jonk, process engineer en manager TD: "Wij zitten in Nederland, maar ook in Duitsland, Denemarken en Marokko. K.I.M. Nederland zette zonder blikken of blozen een vooruitstrevende pellocatie voor ons weg in Marokko."

Voedselveiligheid

"Onze samenwerking gaat al jaren terug. Voor Klaas Puul werk ik zo'n 26 jaar. Toen al kwam K.I.M. Nederland hier over de vloer. Deze club maakt alle isolatiepanelen voor onze panden. Heel belangrijk, want onze vis is het lekkerst als ze zo vers mogelijk gegeten wordt. Om hiervoor te zorgen moeten de vangst, verwerking en distributie aan de hoogste kwaliteitseisen voldoen. Bovendien is het een kwetsbaar voedingsmiddel. Voedselveiligheid is daarom cruciaal. Samen met K.I.M. Nederland doen wij er alles aan om producten van een zo hoog mogelijke kwaliteit te leveren. Met behulp van een doordacht kwaliteitszorgsysteem beheersen wij alle risico's.

Pelatelier in Marokko

K.I.M. Nederland denkt, al in een vroeg stadium, actief met ons mee. Zo ook over onze nieuwe pellocatie in Marokko. Het is natuurlijk niet heel gangbaar om even voor een klus naar Marokko af te reizen. K.I.M. deed dat wel. In ploegen werkten de mannen van K.I.M. een paar weken op en een paar weken af, met als resultaat; een prachtig vooruitstrevend pelatelier voor onze garnalen. In het ontwerp kozen we voor kunststof polyester panelen, ook niet geheel gangbaar, maar vele malen steviger en roestvrij. Daar kun je bij wijze van spreken met een zware palletwagen tegenaan rijden zonder dat er een scheurtje in komt. Om ons een beeld te geven van hoe dat eruit zou komen te zien, zette K.I.M. in Nederland eerst een proefcel neer. Wat een service was dat.

Op naar een volgend jubileum

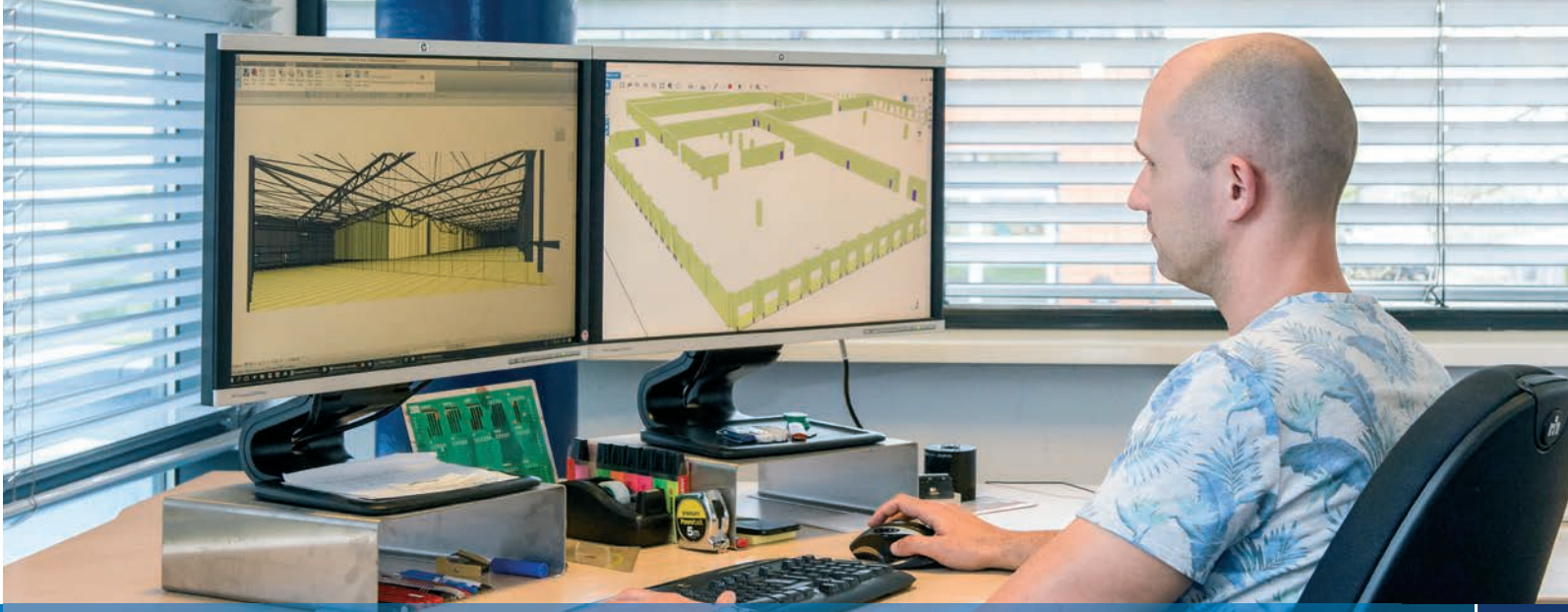
Onze communicatie verloopt heel soepel. De mensen van K.I.M. zijn goed bereikbaar, houden van persoonlijk contact en werken transparant. Voorafgaande een project geven zij ons altijd eerlijk inzicht in de kosten. En is er eens wat aan de hand bij een van beiden, dan staan we altijd voor elkaar klaar. Vragen wij ze soms wat over te werken of spoed achter een klus te zetten, dan wordt daar nooit moeilijk over gedaan. Onze toekomst zie ik dan ook rooskleurig in. Op naar de volgende 50 jaar samen!"

Martin Jonk

Werkt bij Klaas Puul sinds: **1991**
Zet zich in als: **Process engineer en Manager TD**
Is enthousiast over: **Vooruitstrevende ontwerpen voor voedselveiligheid**

"Op naar de volgende 50 jaar samenwerking!"

Van ontwerp tot montage



“Bij K.I.M. Nederland staat klantgericht denken en doen voorop”

Bij K.I.M. Nederland staat klantgericht denken en doen voorop. De combinatie van hoogwaardige materialen en vakbekwaam, gemotiveerd personeel leidt tot een kwalitatief optimaal eindproduct. De materialen waarmee wij werken zijn uitsluitend afkomstig van gerenommeerde toeleveranciers en onze mensen zijn goed opgeleid. In ons familiebedrijf vormen zij een hechte, zeer gemotiveerde club met grote betrokkenheid bij de onderneming en het eigen product. Dàt is het K.I.M. Concept.

K.I.M. concept

Binnen het K.I.M. Concept zijn alle werkfasen geprofessionaliseerd, met positieve gevolgen voor de effectiviteit: de werkvoorbereiding, het projectmanagement, maar vooral ook de kwaliteitscontrole en de communicatie. Het accent leggen wij op een perfecte voorbereiding, waardoor problemen worden uitgesloten voordat ze zich aandienen.

BIM (Building Information Modelling) is hierbij een onmisbare methode in deze voorbereidingsschakel om professioneel en toekomstgericht te werk te gaan. Ook hanteren wij korte communicatielijnen naar de klant, de toeleveranciers en de projectmanagers. Voorop staan flexibiliteit en meedenken met de klant en zijn belangen. Hand in hand met een maximale prestatie op de bouwplaats met een minimum aantal mensen.

Van ontwerp...

In samenwerking met architecten en opdrachtgever zijn wij in staat om een economisch, logistiek en veterinair ontwerp te realiseren. Door onze knowhow in dampdiffusie en thermisch bouwen te combineren met de gestelde overheidseisen (brandwerendheids- en veterinaire eisen), zijn wij de ideale partner om, in een zo vroeg mogelijk stadium, bij bouwplannen te betrekken. Het vanuit deze ervaring uitdetailleren, tekenen van projecten en meedenken met de klant leidt tot een hoge mate van efficiency op de bouw. En dat resulteert in een eindproduct van onbetwistbaar hoge kwaliteit.

...tot montage

De kwaliteit van een goed product gaat verloren indien het wordt aangebracht door verkeerde handen. Vandaar dat wij voor de montage uitsluitend onze eigen K.I.M. mensen en zorgvuldig geselecteerde K.I.M. montageploegen inzetten. Onze vakbekwame, gemotiveerde en VCA-gecertificeerde medewerkers kennen een groot verantwoordelijkheidsgevoel.

Van A tot Z

Wij voelen ons zeer betrokken bij het ontwerp, de constructie en de uitvoering. Onze knowhow en ervaring stellen ons in staat om aanzienlijke toegevoegde waarde aan zowel het concept als het ontwerp te leveren; van A tot Z.

Waar een wil is, is een weg – meestal door een deur van cool it.

Van harte gefeliciteerd!

cool it

More than just doors

Oplossingen voor geconditioneerde ruimtes

De Kingspan Group is meer dan alleen producent en leverancier van hoogwaardige producten. Met meer dan 11.000 medewerkers, 5 divisies en 100 fabrieken in 60 landen bieden wij onze klanten oplossingen die rekening houden met de uitdagingen waarmee zij dagelijks worden geconfronteerd.

Kingspan®

isocab
By Kingspan

Kingspan
Kingspan, onderdeel van de Kingspan Group, levert haar geïsoleerde sandwichpaneel systemen voor dak en gevel aan klanten in meer dan 30 landen wereldwijd. Kingspan streeft met meer dan 2000 medewerkers, 6 productgroepen en 10 fabrieken in 30 landen continu naar betere gebouwprestaties. Bovenal gaan we voor meer energie-efficiënte gebouwen door innovaties, producten en gebouwontwerpen. We werken nauw samen met onze klanten, zodat hun projecten succesvol worden.

Isocab By Kingspan

Isocab By Kingspan, tevens onderdeel van de Kingspan Group, is reeds 40 jaar succesvol binnen de markt van geïsoleerde sandwichpanelen. Het merk staat bekend om kwaliteit, innovatie, betrouwbaarheid en uitstekende klantenservice. Isocab vervaardigt geïsoleerde sandwichpanelen voor de voedingsmiddelenindustrie en de detailhandel, waaronder vlees-, vis-, zuivel- en groenteverwerkende bedrijven, restaurants, supermarkten en logistieke centra. Met een jaaromzet van meer dan 100 miljoen euro en 3 productievestigingen in België en Frankrijk is Isocab vandaag de dag één van de grootste fabrikanten van bouwsystemen voor geconditioneerde omgevingen.

Email: info@isocab.be

Kingspan Group voor AGRO Merchants Group

Met 18.000 palletplaatsen aan vries- en koelruimte rondde de AGRO Merchants Group onlangs de langverwachte Maasvlakte-faciliteit af. AGRO Merchants Rotterdam Maasvlakte richt zich voornamelijk op import, export en opslag van zowel bevroren als gekoeld vlees en vis. Om deze visie te bereiken, koos AGRO Merchants Group voor QuadCore™ Technology. Deze oplossing van Kingspan is een revolutionaire stap op weg naar het creëren van net-zero energiegebouwen die niet alleen veiliger zijn, maar ook beter voor het milieu en zelfs voor de zaken. De QuadCore™ geïsoleerde panelen bieden de hoogste thermische prestaties van de industrie, met superieure brandbeveiliging en toonaangevende milieureferenties.

DUSSELDORP BMW

FELICITEERT K.I.M. NEDERLAND.

BMW maakt rijden geweldig

Dusseldorp Apeldoorn
Kayersdijk 150
7332 AW Apeldoorn
Tel. 055 - 5 380 380

www.dusseldorpbmw.nl

Safe. Strong.

Styrodur®

Voor hoogbelaste vloeren

Vochtongevoelig met uitstekende isolatiewaarden

Leverbaar van 30 tot 240mm dikte

Weston Isolatie feliciteert K.I.M. Nederland met haar 50-jarig jubileum.

Onze zakelijke relatie is, naast wederzijds vertrouwen, gebaseerd op de kwaliteit en jarenlange performance van onze Styrodur® producten. Bedankt K.I.M. en nog vele succesvolle jaren toegewenst!

weston

Voor meer informatie:
Weston isolatie B.V.
0343-523030
www.weston.nl

"Het bedrijf wordt met recht en rede beschouwd als één van de grootste leveranciers van industriële bouwsystemen in Europa"

QuadCore Isolatietechnologie

POWERED BY QuadCore™ TECHNOLOGY

Onze QuadCore™ isolatietechnologie is de nieuwste innovatie op het gebied van hardschuim isolatiemateriaal; een door Kingspan zelf ontwikkeld hybride isolatieschuim met kleinere gesloten celstructuur. De 4 voordelen van QuadCore™-panelen zijn:

Superieur thermisch rendement: De QuadCore™ isolatietechnologie zit 'm in de grijze cellen. Het hybride isolatieschuim is opgebouwd uit microcellen met gesloten celstructuur. Dankzij de hoge weerstand die deze microcellen vormen, wordt de toonaangevende lambdawaarde van 0,0175W/m.K gerealiseerd.

De beste brandveiligheid: De QuadCore™ microcellen met gesloten celstructuur vormen samen een hoge weerstand en vormen bij brand een bijzonder stabiele koollaag die het materiaal eronder beschermt. Het resultaat? De sandwichpanelen zijn niet alleen FM Approved voor 4880 en 4881, maar grotendeels ook voor FM 4882; wat hét bewijs is voor een lage rookemissie. Gecombineerd met een uitstekende Europese brandclassificatie B-s1, d0 conform EN 13501-1, bieden onze QuadCore™ panelen de beste bescherming tegen brand.

Maximale duurzaamheidsscores: Doordat onze QuadCore™-panelen dunner zijn, wordt materiaalgebruik gereduceerd en kan het aantal ritten naar de bouwplaats omlaag. Met een EPD-certificering op zak voor een hele range producten en opgenomen in de Nationale Milieudatabase, leveren de QuadCore™ v-panelen direct extra BREEAM-credits op voor het BREEAM duurzaamheidscertificeringssysteem.

40 jaar thermische en constructieve garantie: De bekende kwaliteit van Kingspan komt natuurlijk ook terug in onze QuadCore™-panelen. Vandaar dat u met 40 jaar garantie altijd méér dan goed zit. We garanderen dat de panelen 40 jaar lang 'as built' blijven functioneren. We staan er voor in dat de uitmuntende prestaties blijvend zijn. Of het nou gaat om thermisch rendement, brandveiligheid of duurzaamheid.

Onze trouwe leveranciers

Han Reinders: “Al onze inspanningen zijn gericht op het handhaven van het hoogste kwaliteitsniveau. Wij bedenken, fabriceren, bouwen en installeren en zorgen dat het geleverde product in topvorm blijft. Maar dat kunnen wij natuurlijk niet alleen. Dat doen wij in samenwerking, met onze leveranciers. De relaties met onze leveranciers beschrijven wij als familiair. Ze gaan ook al zo lang terug. We delen een lange termijnvisie. Samen gaan wij voor duurzame kwaliteit.”

“Wij delen een lange termijnvisie en gaan voor duurzame kwaliteit”

SALCO

Salco B.V. feliciteert K.I.M. Nederland met het 50-jarig jubileum!

De samenwerking met K.I.M. Nederland dateert al vanaf het ontstaan van Salco B.V. in 1978. In de afgelopen 40 jaar hebben we voor ontelbare projecten onze koel-, vries- en bedrijfsdeuren aan K.I.M. Nederland mogen leveren. Of het nu kaas, vis, vlees of onder nul is, samen kunnen we de komende jaren elk project weer aan!

www.salco.nl

van werven

infra & recycling

Grip op afvalkosten
Rolcontainers en afzetcontainers

Wij hebben een oplossing voor al uw afvalstromen. Op onze acht recyclingvestigingen wordt 99% van het afval nuttig toegepast (hergebruik). Onze containerservice helpt u snel van uw afval af. www.vanwerven.

samen werken aan echte oplossingen

IPEX

Fastening systems for roofing and cladding

www.ipex-group.com

www.ipex-group.com

Enter, The Netherlands | +31(0)547 - 38 46 35 | sales@ipex-group.com

K.I.M. Nederland van harte gefeliciteerd!

te Loo bv
meesterschilders

Watermanstraat 100 - 7324 AK Apeldoorn - (055) 366 53 33 - www.teloo.nl

“Bedenken, fabriceren, bouwen én installeren, kunnen wij natuurlijk niet alleen”

ISOCAB

K.I.M. Nederland is de grootste verwerker van geïsoleerde wand- en dakpanelen van ons land. Die leidende positie kan alleen functioneren als je, zoals wij, over een perfecte toeleveringspartner beschikt.
Al sinds 2001 werken wij samen met ISOCAB, producent van wereldfaam met productiebedrijven in België, Frankrijk en Duitsland. In de ultramoderne fabrieken van ISOCAB worden industriële sandwichpanelen met PIR, Quadcore en steenwolisolatie voor met name de geconditioneerde industrie geproduceerd. Door de korte productietijd, de optimale afwerking, die zelfs aan de hoogste HACCP-normen voldoet, en milieuvriendelijkheid van het product kunnen wij ons geen betere partner voorstellen voor de bouw van koel-, vries- en industriële gebouwen.

COOL IT en Salco

Bij de bouw van een koel- of vriescel en verwerkingsruimten is de montage van de isolerende deur de kroon op het werk. Logisch dat wij de hoogste eisen stellen aan onze deuren. Vandaar de keuze voor slechts een beperkt aantal toeleveranciers, welke aan die hoge eisen voldoen. Eén daarvan is COOL IT, de Duitse deurenfabrikant met een internationale reputatie, gespecialiseerd in koel-, vries- en bedrijfsdeuren voor onze sector. Een Nederlandse specialist is Salco. Al ruim 30 jaar werken wij samen. Nationaal en internationaal. Met name bij de grote geautomatiseerde koel- en vriesvemen is Salco voor ons dé perfecte partner. Deze twee partners bieden alles wat een klant verwacht van een degelijke koel- of vriesdeur. Elke dag opnieuw wordt dat in de praktijk bevestigd. Het K.I.M. Concept vraagt om extra kwaliteit. Die vinden wij bij COOL IT en Salco, waar steeds weer een extra ‘draai’ wordt gegeven aan kwaliteit en innovatie. Bij al onze projecten is de kwalitatieve deur het ‘sluitstuk’ van een sterk staaltje techniek in isolatiesysteembouw.

Great Magazines en K.I.M. Nederland

Dit jubileumboek ontwikkelden wij niet alleen. Dat deden wij met behulp van Uitgeverij Great Magazines. Een organisatie die focust op kwaliteit. Barry Reede, algemeen directeur: “Met tientallen jaren ervaring in het vak, ligt bij ons de focus op vorm en inhoud. Wij willen de lezer raken. Met iedere pagina. Bladenmakers zijn wij in hart en nieren.”

Een boek voor K.I.M.

“K.I.M. Nederland kennen wij al een tijdje. In ons magazine ‘Cold Chain Logistics’, een periodieke uitgave voor de koudketen, gaven wij deze marktspeler eerder een platform. Dit jaar waren de rollen omgedraaid. Nu mochten wij voor K.I.M. aan de slag. De samenwerking verliep warm en persoonlijk. Typerend voor deze organisatie, als je het mij vraagt.

Wij ontzorgen van A tot Z

In 2013 richtte ik Great Magazines op als een onafhankelijke mediapartner, gevestigd in Amsterdam. Wij geloven niet in

verkooppraatjes, maar willen als professionele partner meedenken over de mogelijkheden voor een bedrijfsmagazine of boek op maat. Ons team staat voor korte lijnen en een persoonlijke manier van werken. Wij ontzorgen; van het acquisitietraject tot het bedenken, schrijven, vormgeven en drukken. Kortom; van A tot Z.

Van jubileum tot opening

Organisaties kunnen bij ons terecht voor drie typen magazines of boeken. Is er een reden voor een feestje dan maken wij een jubileumuitgave. Daarin staat we stil bij de historie en blikken we met de klant vooruit naar de toekomst. Opent een organisatie een nieuwe locatie of verbouwt zij van top tot teen? Dan zien wij dat als een uitgelezen moment om een bedrijf in de spotlight te zetten met een openingsuitgave. Natuurlijk hoeft er niet altijd een reden te zijn voor een mooie uiting. Een corporate uitgave laat klanten te allen tijde zien hoe trots een organisatie wel niet is op haar diensten en mensen."

Meer weten?

Neem contact met ons op voor de mogelijkheden.

(020) 5800 977
info@greatmagazines.nl
www.greatmagazines.nl

great magazines

UITGEVER
Barry Reede

BLADMANAGER
Marloes Oink

REDACTIE
Crissy Mulder

FOTOGRAFIE
Marco van Ammers

VORMGEVING
Colette Korteweg

NEW BUSINESS
Marja Maars, Wesley Dekker

OPDRACHTGEVER
K.I.M. Nederland

COÖRDINATIE K.I.M. NEDERLAND
Gerard Striekwold

DRUKWERK
MediaCenter Rotterdam

COPYRIGHT
Niets uit onze magazines mag zonder schriftelijke toestemming van Great Magazines op welke wijze dan ook worden verveelvoudigd of anderzins toegepast worden.

PEOPLE, PLANET, PROFIT
Duurzaam Ondernemen is voor ons een bewuste keuze. Onze magazines worden volledig CO^2 neutraal gerealiseerd. Tevens waarborgen wij duurzaamheid door ISO 9001-2008, ISO 14001, ISO 12647-2 en ons FSC certificaat.

CO2 NEUTRAAL GEPRODUCEERD MediaCenter Rotterdam

FSC MIX Papier van verantwoorde herkomst FSC® C007046

KEMISOL
ISOLATIE

ABRISO
PROTECTIVE PACKAGING & INSULATION
BELGIUM

Kemisol voor K.I.M. Nederland:
Al bijna een halve eeuw een betrouwbaar leverancier in isolatiematerialen (met name EPS en ook XPS).

Wij feliciteren K.I.M. Nederland met dit prachtige gouden jubileum!

www.kemisol.be

Al meer dan 40 jaar gespecialiseerd in verhuur en verkoop van hoogwerksystemen

Altijd een passende oplossing
Instant Apeldoorn biedt u een veilige oplossing voor elke situatie waarin u op hoogte moet werken. Bijvoorbeeld bij het schilderen, schoonmaken, snoeien of (ver)bouwen. Wij bekijken samen met u wat het probleem is en komen met een professionele en passende oplossing. Wij leveren uiteraard veilige en betrouwbare apparaten passend bij uw situatie.

INSTANT APELDOORN

Bekijk ons complete verhuur en verkoop aanbod op
www.instant-apeldoorn.nl

(055)3 602 602 info@instant-apeldoorn.nl

Gerard, bedankt!

Financieel directeur Gerard Striekwold neemt na ruim 40 jaar trouwe dienst afscheid van K.I.M. Nederland. Het is tijd voor een welverdiend pensioen. Han Reinders: “Op het gebied van vertrouwen en inzet kan niemand aan Gerard tippen.”

Han: “K.I.M. Nederland is niet alleen het kindje van mijn vader. Ook Gerard stak ziel en zaligheid in de firma. Ik kan nauwelijks in woorden omschrijven hoe dankbaar ik hem daarvoor ben. Normale werktijden waren hem vreemd. Werkweken van 60 uur eerder regel dan uitzondering. Niet met tegenzin, maar fluitend. Ik vind het prachtig dat ik Gerard de laatste zeven jaar van zijn carrière de kans kon bieden om mede-eigenaar te worden. Dat verdiende hij en niets minder. Nu is het mooi geweest en mag hij gaan genieten van zijn welverdiende pensioen. Ik houd van deze man, dat spreek ik ook regelmatig uit. Na het afscheid, zullen Elbert-Jan en ik het zonder hem gaan doen. Dat zal wel even wennen zijn, maar met vertrouwen zien wij de toekomst tegemoet. Gerard zijn taken worden opgevangen door financieel controller Erik Engeltjes, die door hem op eigen unieke wijze klaargestoomd wordt voor de toekomst.”

Gerard: “Prachtig vond ik het om tussen twee generaties in te werken. Als ik terugblik op de afgelopen jaren ben ik zo ontzettend trots. Trots op wat wij samen bereikt hebben en trots op onze band. Ik weet nog dat ik na een aantal jaar in dienst met Jan Reinders terugreed van een afspraak in België. Midden op de grens stopte hij, met piepende banden. Daar gaf hij mij een knuffel en zei: Gerard, jij hoort bij de familie.”

Ondernemen doen wij met ons hart

Als ik terugkijk op de afgelopen jaren ben ik dankbaar en ontzettend trots. Dankbaar ben ik op onze trouwe klanten, leveranciers, medewerkers, Gerard, Elbert-Jan, maar bovenal mijn vader. Dat hij op zijn 56e afstand deed van zijn bedrijf om mij een kans te geven, vind ik heel speciaal.

K.I.M. Nederland is een gezond bedrijf dat jarenlang een gestage groei doormaakte. In de crisis bleven we overeind en in de afgelopen twee jaar maakten we een heuse groeispurt door. Dat belooft wat voor de toekomst! Dit jaar gaan we voor het versterken en uitbouwen van onze positie in deze mooie specialistische sector. Daar zijn we nu klaar voor.

We zijn vooruitstrevend geweest, we investeerden in personeel en in materiaal. Een pand bouwen wij, met behulp van het BIM-model, nu al helemaal virtueel op. Dankzij dit 3D-model halen wij de knelpunten al voor de bouw uit het ontwerp. Daarmee lopen wij voorop in onze branche.

Ondernemen doe je met je hart, zeg ik altijd, niet alleen met je verstand. Dat hebben wij bij K.I.M. altijd gedaan en dat zal de komende jaren niet anders zijn.

U wil ik bedanken voor het vertrouwen in onze organisatie. We zullen er met ons team alles aan doen om ook de komende jaren succesvol en plezierig met u samen te werken.

Han Reinders,
Algemeen directeur K.I.M. Nederland B.V.

Bruintjes + Seisveld Accountants & Belastingadviseurs feliciteert K.I.M. Nederland met het 50-jarig jubileum

K.I.M. Nederland en Bruintjes + Seisveld:
Al jarenlang een warme relatie

Bruintjes accountants Seisveld belastingadviseurs

Emmawijk 1
8011 CM Zwolle

bruintjes-seisveld.nl

NEDERLAND

K.I.M. Nederland B.V.
Tweelingenlaan 144, 7324 BP Apeldoorn
055 - 368 91 91 | www.kim-nederland.nl